

GESCHÄFTSFÜHRER (m/w/d)

Standort: Niedersachsen
Referenz: GF-NI

PREMIUM PLAYER IN FOOD

- Als Teil einer europäischen Gruppe ist unser Mandant ein erfolgreicher mittelständischer Spezialist aus dem Food Convenience-Bereich, der mit über 250 Mitarbeitenden einen hohen 2-stelligen Mio. €-Umsatz erzielt
- Das erfolgreiche Unternehmen vertreibt seine Produkte im LEH und im Food Service in DACH und profiliert sich dabei über Premiumqualität und eine ausgesprochen servicebetonte Kundenbeziehung
- Die laufende Weiterentwicklung des Lieferportfolios, eine gleichbleibend hohe Qualität und regelmäßige Aktualisierungen des Produktangebotes gehören zu den zentralen Leistungsmerkmalen des Unternehmens
- Im Zuge einer Nachfolgebesezung suchen wir nun den neuen Geschäftsführer (m/w/d), der das Unternehmen weiterentwickelt und das Wachstum in bestehenden und neuen Märkten vorantreibt

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Strategische und operative Führung des Unternehmens
- Ertragsorientierte Weiterentwicklung des Geschäftes mit voller P&L-Verantwortung, unterjähriges Monitoring von KPIs
- Gezielte Identifikation von Potentialen in der Marktbearbeitung und in bestehenden Strukturen & Prozessen
- Übernahme des Bestandsgeschäftes und Sicherung der Kundenbasis
- Ausbau von Vertriebsaktivitäten und Angebotsinnovationen zur Erschließung neuer Kundengruppen & Geschäfts-Segmente
- Führung der weiteren nationalen und internationalen Expansion des Geschäftes und ggfs. Anpassung der Export-Strukturen
- Ressourcenplanung für eine zukunftsgerichtete Weiterentwicklung des Unternehmens bezgl. Investitionen, Personaleinsatz, Betriebsmittel etc.
- Führung eines motivierten und loyalen Arbeiterteams

IHRE CHANCEN

- Übernahme einer echten C-Level-Rolle im Mittelstand, die Teil einer internationalen Gruppe ist
- Einstieg in ein bereits etabliertes und wachsendes Unternehmen
- Hoher Spielraum für Gestaltung & unternehmerisches Handeln
- Arbeiten im potenzialstarken Segment für individuelle Qualitätsprodukte
- Wertschätzende und kollegiale Kultur
- Offenheit bei den Gesellschaftern für eine konsequente Weiterentwicklung des Unternehmens



C-Level Position



Moderner Mittelstand






Eigenverantwortlichkeit



Gestaltungsmöglichkeiten

IHR PROFIL

- Unternehmerische und authentische Führungspersönlichkeit mit Regionalkolorit und mehrjähriger Leadership-Erfahrung
- Strategischer Denker und gleichzeitig operativer Macher
- Commercial Management-Experte/Allrounder für FMCG-Produkte; ideal aus dem Food-Markt mit belastbaren Beziehungen im LEH- & Food Service-Markt; mit aktuellem Wissen zu mittelständischen Geschäftsmodellen und entsprechender Vertriebserfahrung
- Mehrjährige Führungsexpertise mit nachweislichen Erfolgen in Business Development und der Umsetzung von Wachstumsstrategien
- Produktions- & IT-Affinität
- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation / kaufmännische Ausbildung
- Sehr gute Englischkenntnisse

Let's get connected:   

INCHARGE
connecting the best heads in consumer goods

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen

Sollten Sie sich mit Ihren Kompetenzen und Erfahrungen von dieser Stelle angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen. Manfred Wulf berät Sie gern telefonisch unter + 49 421 22 33 93 0.

InCharge Management GmbH Nord
Konsul-Smidt-Str. 8e - 28217 Bremen

InCharge Management GmbH Süd
Maximilianstraße 2 - 80539 München

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an bewerbung@incharge-management.com unter:

Angabe der Referenz: GF-NI
Angaben zu frühestem Startdatum/Gehaltserwartung

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Unterlagen und Daten streng vertraulich. Erst nach Ihrer expliziten Freigabe leiten wir diese an unseren Mandanten weiter.

www.incharge-management.com