

KAM KÄSE & FINE FOOD (m/w/d)

Standort: Bayern
Referenz: KAM-BY

HEIDERBECK

WACHSENDER KÄSE- & FINE-FOOD-MITTELSTÄNDLER

- Die Firma Heiderbeck mit Sitz im Raum München ist ein inhabergeführter Vermarkter von internationalen Käse- & Fine-Food-Spezialitäten; hier werden Umsätze im hohen 2-stelligen Mio. €-Bereich erzielt
- Das Sortiment fokussiert auf kühlpflichtige Frische – von Käsespezialitäten, Wurstwaren, Convenience-Produkten und Fertiggerichten bis zu Desserts
- Angeboten werden internationale und eigene Marken sowie auch hochwertige Private Label-Konzepte, die in den Kanälen LEH, Food Service sowie Fach- & Onlinehandel vertrieben werden
- Heiderbeck ist in ganz Deutschland aktiv, mit gewachsenen Stärken in Süddeutschland und großem Wachstumspotenzial in Norddeutschland
- Im Rahmen der Neuorganisation und Wachstumsausrichtung suchen wir einen unternehmerisch orientierten KAM (m/w/d) mit Fokus EDEKA, der das Bestandskundengeschäft sowie Listungs- & Distributionsausbau entwickelt

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Betreuung und Entwicklung der Bestandskunden-Regionen der EDEKA; inkl. der MBUs und Treiben der Geschäftsentwicklung in neuen Regionen
- Business Development mit weiteren Accounts im LEH
- Planung der Zielumsätze für die Sortimentsschwerpunkte anhand der Gesamtvorgabe, aber auch Aufspüren und Bewerten von Trends und Impulsgeben für die Entwicklung der Sortimente
- Selbstständiges Vorbereiten und Führen von Verhandlungen & Jahresgesprächen in den Regionen in enger Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Umsetzung der Vertriebs- & Marketingstrategie, regelmäßige Potenzialanalysen und Aktions-/Maßnahmenumsetzung zur Umsatz- & DB-Steigerung
- Koordination des Außendienstes für EDEKA; enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst und den Schnittstellen in Logistik und Einkauf
- Direkte Berichtslinie an den Gesamtvertriebsleiter

IHRE CHANCEN

- Tätigkeit in einem innovativen Unternehmen mit ausgesprochener Logistik- & Technologiekompetenz sowie hochmoderner Ausstattung
- Betreuung einer strategisch wichtigen Kundengruppe für das Unternehmen mit hohem Entwicklungspotenzial
- Hohe Eigenverantwortlichkeit in der Kundenführung und unternehmerisches Potenzial im Business Development
- Arbeiten in einer mittelständischen und schlanken Struktur, die Pragmatismus zulässt und schnelle Entscheidungen ermöglicht
- Wertschätzende Unternehmenskultur des gegenseitigen Vertrauens
- Heiderbeck unterstützt die Ausbildung zum Diplom-Käsesommelier

Premium Produkte | Gestaltungs-spielraum | Moderner Mittelstand | Wachstums-potenzial

IHR PROFIL

- Umfassende Kenntnisse zur deutschen Handelslandschaft und ideal auch zu den Entscheidungsstrukturen in der Frische bis zum Thekengeschäft
- Mehrjährige Berufserfahrung als KAM (m/w/d) in Food; ideal mit Erfahrung in der Bearbeitung der EDEKA-Regionen und MBUs
- „Macher"-Typ mit ausgeprägter hands on-Mentalität und Leidenschaft für Vertrieb; vertraut mit anspruchsvollen Verhandlungen
- Eigene Initiative und Kreativität in der Kundenbearbeitung
- Erfahrung mit professionellen KAM-Prozessen, datenbasierten Warengruppen- und Kundennutzen-Argumentationen
- Kommunikationsstark mit überzeugendem Auftritt; dabei echter Netzwerker und Teamplayer
- Sehr gute MS Office-Kenntnisse, Erfahrung mit ERP-Systemen

Let's get connected:

INCHARGE
connecting the best heads in consumer goods

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen
Sollten Sie sich mit Ihren Kompetenzen und Erfahrungen von dieser Stelle angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen. Christoph Knoke berät Sie gern telefonisch unter **+ 49 421 22 33 93 0**.

InCharge Management GmbH Nord
Konsul-Smidt-Str. 8e - 28217 Bremen

InCharge Management GmbH Süd
Maximilianstraße 2 - 80539 München

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an **bewerbung@incharge-management.com** unter:

Angabe der Referenz: KAM-BY
Angaben zu frühestem Startdatum/Gehaltserwartung

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Unterlagen und Daten streng vertraulich. Erst nach Ihrer expliziten Freigabe leiten wir diese an unseren Mandanten weiter.

www.incharge-management.com

BITTE BEACHTEN SIE: Der Schutz Ihrer Daten hat schon immer einen besonders hohen Stellenwert für InCharge-Management GmbH. Wir begrüßen die Leitlinien der neuen Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) der EU und haben unsere Datenschutzerklärung angepasst. Bei der Kontaktaufnahme mit uns (z.B. per Kontaktformular, E-Mail, Visitenkartenübermittlung, Telefon, Skype oder via sozialer Medien etc.) werden Ihre Daten und Angaben zur Bearbeitung der Kontaktanfrage und deren Abwicklung gem. Art. 6 Abs. 1 lit. b) DSGVO verarbeitet. Ihre Angaben können in einem Customer-Relationship-Management System („CRM System") oder vergleichbarer Anfragenorganisation gespeichert werden. Informieren Sie sich gern jederzeit und regelmäßig über den Inhalt unserer Datenschutzerklärung über unsere Website www.incharge-management.com/datenschutz oder wenden sich an unseren Datenschutzbeauftragten.