



LEITER VERTRIEBSINNENDIENST (m/w/d)

Standort: Engelsberg (BY)
Referenz: LVI-BY



WACHSENDES UNTERNEHMEN IM FOOD-BEREICH

- Als Teil einer europäischen Gruppe ist OTT ein erfolgreicher mittelständischer Spezialist aus dem Food-Bereich mit mehr als 150 Mitarbeitenden und einem Umsatz im hohen 2-stelligen Mio. €-Bereich
- Das Geschäftsmodell des Unternehmens setzt auf Angebotsvielfalt in Premiumqualität und fokussiert dabei auf einen leistungsstarken Lieferservice
- Die laufende Weiterentwicklung des Lieferportfolios, eine gleichbleibend hohe Qualität und regelmäßige Aktualisierungen des Produktangebotes gehören zu seinen zentralen Leistungsmerkmalen
- Das erfolgreiche Unternehmen OTT vertreibt seine Produkte heute vornehmlich im süddeutschen Markt, im Food Service und im LEH
- Zur vertrieblichen Unterstützung des angestrebten qualitativen & quantitativen Wachstums suchen wir aktuell die Besetzung für die neu etablierte Stelle des Leiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Vollumfängliche Unterstützung der rückwärtigen Prozesse im Vertrieb, Initiierung und Steuerung von übergeordneten Projekten (z. B. Webshop Launch)
- Sicherstellung eines kundenbezogenen Budget-Monitorings und Überwachung der kundenspezifischen Sortimentsprofitabilität in Zusammenhang mit Pricing & Kalkulation
- Vorschlag von Optimierungen im Sinne eines Sales Controllings
- Vorbereitung & Unterstützung von Kundengesprächen in enger Zusammenarbeit mit dem Vertriebsleiter, sowie Dokumentation
- Bereitstellung regelmäßiger Reportings an relevante Stellen
- Bei Bedarf Einleitung sinnvoller Prozess- bzw. Systemoptimierungen
- Operativer Ansprechpartner für diverse Kundenbelange und interne Fragen zur Auftragsabwicklung, Logistikdienstleister etc.

IHRE CHANCEN

- Einstieg in einen erfolgreichen, regional bekannten Mittelständler, der immer wieder Markt-Impulse durch neue Produkte setzt und sich aktuell auf mehr Wachstum vorbereitet
- Möglichkeit, sehr eigenständig zu arbeiten, mit vielfältigen Optionen, an Struktur- & Prozessoptimierungen mitzuwirken
- Arbeiten in kollegialer, mitarbeiterorientierter Unternehmenskultur, die persönliches Lernen und Wachsen unterstützt
- Flache Hierarchien mit unkomplizierter Kommunikationskultur



Wachsendes Unternehmen



Eigenverantwortlichkeit



Gestaltungsmöglichkeiten



Werteorientierung

IHR PROFIL

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb oder Customer Service (ideal im Food-Bereich) und tiefe Kenntnisse zu typischen Abläufen im Innendienst und Schnittstellenanforderungen (z. B. Logistik u. a.)
- Ausgeprägte analytische Kompetenzen und vertraut mit Deckungsbeitragsrechnung, auch auf Kundenebene
- Erprobte Projekt Management Skills und Erfahrung bei der Umsetzung abteilungsübergreifender Projekte
- Ideal vertraut im Umgang mit Datenbanken und Systemen, bei gleichzeitig service- & kundenorientierter Denkweise
- Ziel- und lösungsorientiertes Führen mit Hands on-Mentalität
- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation



connecting the best heads in consumer goods

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen

Sollten Sie sich mit Ihren Kompetenzen und Erfahrungen von dieser Stelle angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen. Manfred Wulf berät Sie gern telefonisch unter +49 421 22 33 93 0.

InCharge Management GmbH Nord
Konsul-Smidt-Str. 8e - 28217 Bremen

InCharge Management GmbH Süd
Maximilianstraße 2 - 80539 München

www.incharge-management.com

Let's get connected:   

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an bewerbung@incharge-management.com unter:

Angabe der Referenz: LVI-BY
Angaben zu frühestem Startdatum/Gehaltserwartung

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Unterlagen und Daten streng vertraulich. Erst nach Ihrer expliziten Freigabe leiten wir diese an unseren Mandanten weiter.

BITTE BEACHTEN SIE: Der Schutz Ihrer Daten hat schon immer einen besonders hohen Stellenwert für InCharge-Management GmbH. Wir begrüßen die Leitlinien der neuen Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) der EU und haben unsere Datenschutzerklärung angepasst. Bei der Kontaktaufnahme mit uns (z. B. per Kontaktformular, E-Mail, Visitenkartenübergabe, Telefon, Skype oder via sozialer Medien etc.) werden Ihre Daten und Angaben zur Bearbeitung der Kontaktanfrage und deren Abwicklung gem. Art. 6 Abs. 1 lit. b) DSGVO verarbeitet. Ihre Angaben können in einem Customer-Relationship-Management System („CRM System“) oder vergleichbarer Anfragenorganisation gespeichert werden. Informieren Sie sich gern jederzeit und regelmäßig über den Inhalt unserer Datenschutzerklärung über unsere Website www.incharge-management.com/datenschutz oder wenden sich an unseren Datenschutzbeauftragten.