

LEITER AUFTRAGSZENTRUM / S&OP (m/w/d)

Standort: Norddeutschland
Referenz: LAZ-ND

ERFOLGREICHER FOOD-PRODUZENT

- Unser Mandant ist ein erfolgreiches und bekanntes mittelständisches Familienunternehmen aus der Lebensmittelwirtschaft
- Das Unternehmen produziert Marken sowie Handelsmarken und genießt aufgrund seiner Flexibilität & Innovationsstärke eine hohe Reputation
- Aktuell plant das Unternehmen eine erhebliche Erweiterung der Produktionskapazitäten und zugleich die Modernisierung des ERP-Systems, über das auch die operativen Prozesse der Absatz-, Bestands- & Produktionsplanung (S&OP) abgebildet werden sollen
- Vor diesem Hintergrund suchen wir den zukünftigen Leiter Auftragszentrum (m/w/d), der zukünftig das Thema S&OP bereichsübergreifend mit den relevanten Schnittstellen steuert
- Der zukünftige Stelleninhaber hat die Gelegenheit, in der ERP-Design-Phase den S&OP-Prozess maßgeblich und aktiv mitzugestalten

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Aufbau und Leitung des neuen Auftragszentrums mit Verantwortung für den ganzheitlichen Sales & Operations Planning (S&OP)-Prozess
- Übernahme einer internen Projektleitung in der Implementierung des neuen ERP-Systems in Zusammenarbeit mit dem externen Implementierungspartner mit besonderem Fokus auf die Digitalisierung von S&OP
- Sicherstellung der gelebten Implementierung und aktiven Mitgestaltung des S&OP-Prozesses im Tagesgeschäft bei allen internen Stakeholdern
- Verantwortung der Absatzplanung und Auftragsprozesse
- Leitung der Regelmeetings im S&OP-Planungszyklus aus Absatzplanung, Bestands- & Produktionsplanung und Einbeziehung der relevanten Supply Chain-Kollegen (Bestandsmanagement, Disposition, Produktion)
- Sicherstellung einer belastbaren operativen Steuerung von Auftragsabwicklung, Lieferkoordination und Servicequalität (KPI-basiert)
- Berichtslinie an die Geschäftsleitung

IHRE CHANCEN

- Übernahme einer echten Schlüsselposition mit der Möglichkeit, die Zielprozesse zu definieren und aktiv zu gestalten
- Aufbau einer neuen Abteilung im Rahmen der Erneuerung der Produktionskapazität von der Planung bis zur Umsetzung
- Arbeiten in einem dynamischen, vertrauensvollen Umfeld, das auf enger Zusammenarbeit und kurzen Entscheidungswegen basiert
- Umfassende Einblicke in die ERP-Implementierung
- Arbeiten in einem Familienunternehmen mit werteorientierter Kultur, die Freiräume & persönliches Wachstum ermöglicht
- Starkes Commitment der Inhaber, in die Zukunft zu investieren



Führungsaufgabe



Gestaltungsmöglichkeiten




Impact



Mittelstand

IHR PROFIL

- Erfahrung im Bereich S&OP aus der Lebensmittelwirtschaft, operative Expertise aus den Bereichen Demand Planning, ergänzend aus dem Bereich Supply Chain Planning
- Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen in der täglichen Praxis, Expertise aus Systemimplementierungen und den dazugehörigen Change- & Projektmanagement-Aktivitäten
- Strukturierte und umsetzungsstarke Arbeitsweise mit Hands on-Mentalität sowie Kommunikations- & Durchsetzungsstärke
- Gutes Verständnis für Schnittstellen & Prozesse in Einkauf, Logistik und der Produktion sowie für die gewünschte Servicequalität bei der Belieferung von großen Handelskunden
- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesens, Logistik, Produktion oder vergleichbare Qualifikation

Let's get connected:   

 **INCHARGE**
connecting the best heads in consumer goods

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen

Sollten Sie sich mit Ihren Kompetenzen und Erfahrungen von dieser Stelle angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen. Jonas Rheinwald berät Sie gern telefonisch unter +49 421 22 33 93 0.

InCharge Management GmbH Nord
Konsul-Smidt-Str. 8e - 28217 Bremen

InCharge Management GmbH Süd
Maximilianstraße 2 - 80539 München

www.incharge-management.com

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an bewerbung@incharge-management.com unter:

Angabe der Referenz: LAZ-ND
Angaben zu frühestem Startdatum/Gehaltserwartung

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Unterlagen und Daten streng vertraulich. Erst nach Ihrer expliziten Freigabe leiten wir diese an unseren Mandanten weiter.