

VERKAUFSLEITER GROSSKUNDEN (RETAIL & FS) (m/w/d)

Standort: Engelsberg (BY)
Referenz: VKL-ENB



WACHSTUMSUNTERNEHMEN IM FOOD-BEREICH

- Ott ist ein mittelständisches Unternehmen aus dem Bereich Fleisch-Convenience und Teil der erfolgreichen Group of Butchers-Gruppe
- Mit ca. 150 MA werden Umsätze im mittleren 2-stelligen Mio. €-Bereich generiert, mit wachsender Tendenz
- Das Unternehmen setzt auf Angebotsvielfalt & eine gleichbleibend hohe Qualität; es fokussiert sich zusätzlich auf einen leistungsstarken Lieferdienst, der eine hohe Reputation genießt und sehr erfolgreich agiert
- Der Spezialist für Fleisch-Convenience profiliert sich dabei durch Leistungsstärke und Innovationen
- Im Rahmen einer Nachfolgebesetzung suchen wir nun einen agilen Verkaufsleiter Großkunden (m/w/d), der als echter Verkaufsprofi weitere Potentiale bei bestehenden und neuen Kunden in den Bereichen Retail und Food Service erschließt

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Kontinuierliche Betreuung und Ausbau der Geschäftsbeziehungen mit dem Großverbraucherbereich und mit dem regionalen & nationalen Handel, insbesondere über persönliche Kontakte
- Führung von Listungs-, Preis- & Konditionsgesprächen, Monitoring der Umsatz- und Absatzentwicklung; ggfs. Einleitung von Maßnahmen
- Koordination/Überwachung sämtlicher Ausschreibungen
- Kontinuierliche Marktbeobachtung und Ableitung von Vertriebsaktivitäten und Steuerung von VKF-Maßnahmen
- Leitung von Vermarktungsaktivitäten, Initiierung von Sortimentsinitiativen sowie Ableitung von Kundenentwicklungsplänen
- Steuerung und Koordination aller relevanten Kundenverhandlungen, bei eigener operativer Betreuung von strategischen Key Accounts, inkl. bedeutender regionaler Schlüsselkunden

IHRE CHANCEN

- Einstieg in einen erfolgreichen, regional bekannten Mittelständler, der immer wieder Markt-Impulse setzt und sich aktuell in einem Transformationsprozess hin zu mehr Wachstum befindet
- Übernahme einer Führungsrolle und Vertrauensposition in sehr enger Zusammenarbeit mit dem Geschäftsführer
- Möglichkeit, sehr eigenständig zu arbeiten, mit vielfältigen Optionen, Strukturen, Prozesse und Initiativen zu gestalten
- Arbeiten in kollegialer, mitarbeiterorientierter Unternehmenskultur, die persönliches Lernen und Wachsen unterstützt
- Flache Hierarchien mit unkomplizierter Kommunikationskultur



Top
Lieferant



Gestaltungs-
möglichkeiten



Eigenverant-
wortlichkeit



Moderner
Mittelstand

IHR PROFIL

- Tiefe Kenntnisse der nationalen & regionalen Handelslandschaft, insbesondere im Bereich des Food Service mit seinen vielen Facetten sowie des zweistufigen Handels
- Erfahrungen im FMCG-/Food-Bereich, ideal im Bereich Fleisch-Convenience; mit Marken-/PLB- sowie CatMan-Erfahrung
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung als Nat. KAM (m/w/d) mit Expertise in der vertikalen Betreuung nationaler und regionaler Zentralen
- Expertise in den modernen KAM-Prozessen & -Methoden im Handelsmarkengeschäft und klassischen Markengeschäft
- Direkte Führungs- und Entwicklungserfahrung für Key Accounts
- Operativer Vertriebsexperte mit Hands on-Mentalität
- Ideal BWL-Studium oder vergleichbare kaufmännische Ausbildung

INCHARGE
connecting the best heads in consumer goods

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen

Sollten Sie sich mit Ihren Kompetenzen und Erfahrungen von dieser Stelle angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen. Manfred Wulf berät Sie gern telefonisch unter +49 421 22 33 93 0.

InCharge Management GmbH Nord
Konsul-Smidt-Str. 8e - 28217 Bremen

InCharge Management GmbH Süd
Maximilianstraße 2 - 80539 München

www.incharge-management.com

Let's get connected:   

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an bewerbung@incharge-management.com unter:

Angabe der Referenz: VKL-ENB
Angaben zu frühestem Startdatum/Gehaltserwartung

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Unterlagen und Daten streng vertraulich. Erst nach Ihrer expliziten Freigabe leiten wir diese an unseren Mandanten weiter.

BITTE BEACHTEN SIE: Der Schutz Ihrer Daten hat schon immer einen besonders hohen Stellenwert für InCharge-Management GmbH. Wir begrüßen die Leitlinien der neuen Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) der EU und haben unsere Datenschutzerklärung angepasst. Bei der Kontaktaufnahme mit uns (z.B. per Kontaktformular, E-Mail, Visitenkartenübergabe, Telefon, Skype oder via sozialer Medien etc.) werden Ihre Daten und Angaben zur Bearbeitung der Kontaktanfrage und deren Abwicklung gem. Art. 6 Abs. 1 lit. b) DSGVO verarbeitet. Ihre Angaben können in einem Customer-Relationship-Management System („CRM System“) oder vergleichbarer Anfragenorganisation gespeichert werden. Informieren Sie sich gern jederzeit und regelmäßig über den Inhalt unserer Datenschutzerklärung über unsere Website www.incharge-management.com/datenschutz oder wenden sich an unseren Datenschutzbeauftragten.