

HEAD OF DISTRIBUTOR MGT. EMEA (m/w/d)

Standort: Norddeutschland
Referenz: HDM-ND

INTERNATIONALER MARKEN-HERSTELLER

- Unser Mandant ist ein global aktiver Markenhersteller aus Convenience Food, der in den letzten Jahren international stetig gewachsen ist und Umsätze im 3-stelligen Mio. €-Bereich vorweisen kann
- Das Portfolio besteht aus ungekühlten Sortimenten unter zwei Hauptmarken, die einerseits auf den LEH und andererseits auf den Fach-Einzelhandel ausgerichtet sind
- Bis auf wenige Kernmärkte (D, F, UK) vertreibt das Unternehmen seine Produkte in EMEA über Distributoren, die den klass. Handel sowie den Fach-EH beliefern und auch die lokalen Aktivitäten zur Markenaktivierung umsetzen
- Aktuell wird das Distributor-Netzwerk von Area Sales Managern gesteuert
- Zur konsequenten Ausrichtung auf Wachstum wird nun die Rolle eines Head of Distributor Management (m/w/d) für die Region EMEA etabliert, der die Führung der Distributoren ergebnisorientiert neu ausrichtet

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Führung von mehreren Area Sales Managern in EMEA mit einem Netzwerk von ca. 30 lokalen Distributor Partnern
- Entwicklung einer Distributor-Management-Strategie mit dem Ziel, Distribution und Markenaktivierung in den relevanten Absatzkanälen zu forcieren
- Performanceorientierte Bewertung und ggfs. Erneuerung der bestehenden Vertragswerke und Konditionen, bei Bedarf auch Vornahme von Partner Wechseln
- Verhandlungsführung mit den Partnern, Festlegung von Distributions- & Sortimentszielen, Monitoring der Performance sowie Überwachung der Konditionen-Politik mit dem lokalen Handel
- Abstimmung der Marketing- bzw. Verkaufsförderungsplanung und -budgets mit den Area Sales Managern und lokalen Partnern
- Planung und Forecasting von Umsatz & Ausgaben sowie regelmäßiges Entwicklungs- und Abweichungs-Reporting an den VP Sales EMEA

IHRE CHANCEN

- Arbeiten für einen dynamischen Marken-Player mit hervorragender Entwicklung in einem attraktiven, seit Jahren wachsenden Marktsegment
- Betreuung von internationalen Partnern mit regelmäßigen Vor-Ort-Besuchen und Durchdringung der lokalen Handelsstrukturen
- Attraktiver Mix aus Distributionsüberwachung und Marketing-Planung in enger Abstimmung mit der Marketingleitung
- Vielfältige Optionen zur Wahrnehmung gestalterischer Freiräume bei der Erschließung neuer Markt- & Kundensegmente
- Arbeiten in einem sehr internationalen Umfeld



Führungsposition



Gestaltungsspielraum



Wachsendes Unternehmen



Internationalität

IHR PROFIL

- Dynamische, selbstmotivierte und motivierende Persönlichkeit mit hohem Maß an Eigeninitiative und Führungserfahrung im Export
- Umfassende Erfahrung in Aufbau und erfolgreicher Führung von Distributor-Netzwerken mit tiefem Verständnis für Distributionsaufbau und Markenaktivierung
- Expertise in der Führung von funktionsübergreifenden Teams, auch im internationalen Kontext
- Freude am internationalen Aufbau & Pflege von Kundenbeziehungen sowie internationale Reisebereitschaft
- Hohes Maß an Kommunikations- & Kollaborationsfähigkeit sowie gutes Organisations- & Koordinationsvermögen
- Sehr gute Englischkenntnisse, fließend in Wort und Schrift, vertraut im Umgang mit verschiedensten Kulturen, auch im Middle East
- Erfolgreiches BWL-Studium oder vergleichbare Qualifikation

Let's get connected:



INCHARGE
connecting the best heads in consumer goods

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen

Sollten Sie sich mit Ihren Kompetenzen und Erfahrungen von dieser Stelle angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen. Darleen Gasiolek berät Sie gern telefonisch unter **+ 49 421 22 33 93 0**.

InCharge Management GmbH Nord
Konsul-Smidt-Str. 8e - 28217 Bremen

InCharge Management GmbH Süd
Maximilianstraße 2 - 80539 München

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an **bewerbung@incharge-management.com** unter:

Angabe der Referenz: HDM-ND
Angaben zu frühestem Startdatum/Gehaltserwartung

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Unterlagen und Daten streng vertraulich. Erst nach Ihrer expliziten Freigabe leiten wir diese an unseren Mandanten weiter.

www.incharge-management.com

BITTE BEACHTEN SIE: Der Schutz Ihrer Daten hat schon immer einen besonders hohen Stellenwert für InCharge-Management GmbH. Wir begrüßen die Leitlinien der neuen Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) der EU und haben unsere Datenschutzerklärung angepasst. Bei der Kontaktaufnahme mit uns (z.B. per Kontaktformular, E-Mail, Visitenkartenübergabe, Telefon, Skype oder via sozialer Medien etc.) werden Ihre Daten und Angaben zur Bearbeitung der Kontaktanfrage und deren Abwicklung gem. Art. 6 Abs. 1 lit. b) DSGVO verarbeitet. Ihre Angaben können in einem Customer-Relationship-Management System („CRM System“) oder vergleichbarer Anfragenorganisation gespeichert werden. Informieren Sie sich gern jederzeit und regelmäßig über den Inhalt unserer Datenschutzerklärung über unsere Website www.incharge-management.com/datenschutz oder wenden sich an unseren Datenschutzbeauftragten.