

CHIEF OPERATING OFFICER QSR (COO) (m/w/d)

Standort: München
Referenz: COO-MUE

FÜHRENDES QSR-UNTERNEHMEN

- Unser Mandant ist ein mittelständisches Unternehmen aus dem QSR-Bereich, das ein inter-/nationales Netz an Franchise-Filialen betreibt
- Das Unternehmen ist sehr erfolgreich und generiert Umsätze im 3-stelligen Mio.-€-Bereich; nach einer gelungenen Konsolidierung steht das Unternehmen vor der nächsten starken Wachstumsphase
- Das Geschäftsmodell fokussiert sich auf einen leistungsstarken Delivery Service; ergänzend werden auch ein Inhouse- und To Go-Verzehr angeboten
- Als Marktführer in seinem Segment genießt unser Mandant eine hohe Reputation und steht für Qualität & Innovation
- I.R. einer geplanten Nachfolgeregelung wird nun ein neuer COO (m/w/d) für das inhabergeführte Unternehmen gesucht, der direkt an die Gründer und CEOs berichtet

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Führung des Gesamtunternehmens in enger Zusammenarbeit mit den Gründern
- Leitung des gesamten operativen Tagesgeschäfts, sowohl im Bereich Operations und Supply Chain als auch in anderen kaufmännischen Funktionen
- Systematische & ergebnisorientierte Führung der Franchisepartner und zielführende Weiterentwicklung der Partner
- Motivierende Leitung der zweiten Führungsebene und nachgelagert aller Mitarbeitenden im Unternehmen sowie Förderung von Leistungsträgern
- Ambitionierte Realisierung der nächsten Wachstumsphase durch Expansion auf bestehender und neuer Fläche
- Kontinuierliche Weiterentwicklung von Brand, Produkten & operativen Prozessen
- Berichtslinie direkt an die Inhaber

IHRE CHANCEN

- Übernahme einer C-Level-Rolle im Systemgastro-Mittelstand
- Einstieg in ein etabliertes Unternehmen mit hoher Reputation
- Hoher Spielraum für Gestaltung & unternehmerisches Handeln
- Arbeiten in einem Trend-Segment mit großem Potenzial
- Hoher Anspruch an Qualität und Nachhaltigkeit
- Sehr enge Zusammenarbeit mit den Inhabern und Gründern
- Mittelfristige Perspektive, in die CEO-Rolle hineinzuwachsen
- Arbeiten in flachen Strukturen, in wertschätzender kollegialer Kultur
- Offenheit für konsequente Organisationsentwicklung



Executive Position



Gestaltungsspielraum



Segment-Marktführer



Wachsendes Unternehmen

IHR PROFIL

- Mehrjährige Erfahrung in einer vergleichbaren Rolle, idealerweise in der Systemgastronomie/Quick Service-Restaurant (QSR)
- Nachweisliche Erfolge in Expansion und Aufbau/Skalierung von Franchise-Systemen sind von Vorteil
- Führungsstarke und unternehmerische Persönlichkeit mit ausgeprägter Kommunikationsstärke und Hands-on-Mentalität
- Strategischer Denker und gleichzeitig operativer Macher
- Mehrjährige Leadership-Erfahrung nach innen & außen (Franchisenehmer); mindestens auf Direktoren-Level
- Abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Verhandlungssicheres Englisch

INCHARGE
connecting the best heads in consumer goods

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen

Sollten Sie sich mit Ihren Kompetenzen und Erfahrungen von dieser Stelle angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen. Gianluca Causo berät Sie gern telefonisch unter + 49 421 22 33 93 0.

InCharge Management GmbH Nord
Konsul-Smidt-Str. 8e - 28217 Bremen

InCharge Management GmbH Süd
Maximilianstraße 2 - 80539 München

www.incharge-management.com

Let's get connected:   

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an bewerbung@incharge-management.com unter:

Angabe der Referenz: COO-MUE
Angaben zu frühestem Startdatum/Gehaltserwartung

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Unterlagen und Daten streng vertraulich. Erst nach Ihrer expliziten Freigabe leiten wir diese an unseren Mandanten weiter.