



# VERTRIEBSLEITER LEH & DISCOUNT (m/w/d)

Standort: Norddeutschland (HO)  
Referenz: VLD-ND

## BEKANNTER MITTELSTÄNDISCHER TK-SPEZIALIST

- Unser Mandant ist ein erfolgreiches mittelständisches Unternehmen der Lebensmittelindustrie mit Fokus auf die Verarbeitung von TK-Sortimenten
- Das Unternehmen produziert sowohl Marken als auch Handelsmarken und erzielt Umsätze im 3-stelligen Mio.-€-Bereich
- Beliefert werden die einschlägigen Handelsunternehmen; das internationale Geschäft gewinnt dabei zunehmend an Bedeutung
- Als Spezialist für Tiefkühlprodukte genießt unser Mandant hohe Reputation und überzeugt mit Innovationskraft, nachhaltigem Wirtschaften und konsequenter Kundenorientierung
- Begleitend investiert das Unternehmen kontinuierlich in den Ausbau von Produktion und Sortiment, auch mit Vegan- und Bio-Artikeln
- Im Rahmen einer Nachfolgeplanung suchen wir nun die neue Leitung Vertrieb LEH & Discount (m/w/d)

## IHRE HAUPTAUFGABEN

- Kontinuierliche Betreuung und Ausbau der Geschäftsbeziehungen mit dem inter-/nationalen Handelsgeschäft, insbes. auch über persönliche Kontakte
- Führung von Listungs-, Preis- & Konditionsgesprächen, Monitoring der Umsatz- und Absatzentwicklung, ggfs. Einleitung von Maßnahmen
- Steuerung des Markengeschäftes und Koordination/Überwachung sämtlicher Handelsmarken-Ausschreibungen
- Leitung von Vertriebsteam & Agenturen sowie des Handelsmarken-Marketings, inkl. der Initiierung von Produktneuentwicklungen
- Kontinuierliche Marktbeobachtung, Initiierung von Kunden- & Sortimentsstrategien und Ableitung von Aktivitäten und Steuerung von VKF-Maßnahmen
- Steuerung aller relevanten Kundenverhandlungen, bei eigener operativer Betreuung strategischer Key Accounts, auch international

## IHRE CHANCEN

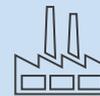
- Einstieg in ein innovatives agiles Familien-Unternehmen, das immer wieder Markt-Impulse durch innovative Produkte setzt und sich aktuell in einem Wachstumsprozess befindet
- Übernahme einer Führungsrolle und Vertrauensposition in sehr enger Zusammenarbeit mit der GL, auch in strategischen Projekten
- Möglichkeit, sehr eigenständig zu arbeiten, mit vielfältigen Optionen, Strukturen, Prozesse und umfangreiche Erweiterungen zu gestalten
- Arbeiten in kollegialer, mitarbeiterorientierter Unternehmenskultur, die persönliches Lernen und Wachsen unterstützt
- Flache Hierarchien mit unkomplizierter Kommunikationskultur; direkte Berichtslinie an die Geschäftsführung



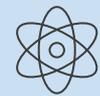
Führungsposition



Ganzheitliche Aufgabe



Moderner Mittelstand



Innovatives Umfeld

## IHR PROFIL

- Tiefe Kenntnisse der nat./internat. Handelslandschaft
- Erfahrungen im FMCG-/Food-Bereich, idealerweise in der TK-Kategorie; mit Marken-/PLB- sowie Cat-Man-Erfahrung
- Berufserfahrung als nat. KAM mit Expertise in der vertikalen Betreuung nationaler und regionaler Zentralen
- Profunde Expertise in den modernen KAM-Prozessen & -Methoden im Marken- und Handelsmarkengeschäft
- Direkte Führungs- und Entwicklungserfahrung für Key Accounts
- Strukturierter, kommunikationssicherer Vertriebsexperte mit kooperativem Führungsstil und Hands-On-Mentalität
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Idealerweise BWL-Studium oder vergleichbare kaufmännische Ausbildung

Let's get connected:   

 **INCHARGE**  
connecting the best heads in consumer goods

## Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen

Sollten Sie sich mit Ihren Kompetenzen und Erfahrungen von dieser Stelle angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen. Manfred Wulf berät Sie gern telefonisch unter + 49 421 22 33 93 0.

InCharge Management GmbH Nord  
Konsul-Smidt-Str. 8e - 28217 Bremen

InCharge Management GmbH Süd  
Maximilianstraße 2 - 80539 München

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an [bewerbung@incharge-management.com](mailto:bewerbung@incharge-management.com) unter:

**Angabe der Referenz: VLD-ND**  
**Angaben zu frühestem Startdatum/Gehaltserwartung**

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Unterlagen und Daten streng vertraulich. Erst nach Ihrer expliziten Freigabe leiten wir diese an unseren Mandanten weiter.

[www.incharge-management.com](http://www.incharge-management.com)