

# INTERNAT. KAM FRANKREICH & LIDL (m/w/d)

Standort: Bayern/HO  
Referenz: IKA-FR

## BEKANNTER MARKENHERSTELLER

- Unser Mandant ist ein renommierter Markenhersteller von Molkereiprodukten, der in Familienhand ist und zu den wichtigsten Lieferanten seiner Kategorie gehört
- Das Unternehmen bündelt mehrere attraktive Sortimentsmarken unter einer starken Dachmarke, die über hohe Bekanntheit und Verbrauchersympathien verfügt
- Bis heute hat man immer wieder Pionier-Rollen eingenommen, sowohl nur in der internationalen Expansion als auch im Aufbau neuer Segmente
- Die Gruppe verfügt über mehrere Produktionsstätten in Europa und in Übersee, dazu kommen Vertriebsbüros in vielen europäischen Märkten, in denen unser Mandant stark gewachsen ist und inzwischen signifikante Umsätze erwirtschaftet
- Ein strat. Ziel der Gruppe ist nun der weitere Aufbau des französischen Marktes (inkl. Belgien), mit den Vertriebsschwerpunkten Discount und LEH
- Für diese attraktive Aufgabe wird jetzt ein agiler internat. KAM (m/w/d) gesucht

## IHRE HAUPTAUFGABEN

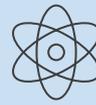
- Erschließung des französischen Marktes; im ersten Schritt Fokussierung auf ein erfolgreiches Geschäft mit Lidl France
- Akquise von weiteren Retailern in Frankreich/Belgien im Direktgeschäft
- Zusätzlich verantwortliche Steuerung/Entwicklung des inter-/nationalen Geschäftes mit Lidl, inklusive Deutschland
- Gelebter Category Mgt.-Anspruch; aktiver Verkauf von Sortimenten, Aktionen und Kategorie-Lösungen, die Mehrwerte generieren
- Eigenverantwortliche Planung und Durchführung von Jahres-/Kontrakt-Gesprächen sowie von unterjährigen Aktions- und Preisgesprächen
- Enge Zusammenarbeit mit Marketing, Controlling, Supply Chain Mgmt.
- Direkte Führung von 1 MA plus fachlich zugeordneten MA im Innendienst

## IHRE CHANCEN

- Einstieg in eine bekannte mittelständische Unternehmensgruppe in Familienhand, die auf Wachstumskurs ist
- Teilhabe an der weiteren Internationalisierung des Geschäftes mit großem Raum für Gestaltung und Eigenverantwortung
- Ausgeprägter Fokus auf ökologische Nachhaltigkeit, die das Handeln der Gesellschafter für die Zukunft leitet
- Aktive Mitarbeit bei der Profilierung des Unternehmens als einer der innovativsten Lieferanten in seiner Kategorie
- Wertschätzendes Umfeld in einer Kultur des gegenseitigen Vertrauens
- Weiterführende Karriere-Optionen im internationalen Vertrieb



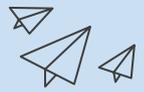
Top-Marketing



Innovative Unternehmen



Familienunternehmen



Gestaltungsspielraum

## IHR PROFIL

- Erfahrung mit der internationalen Expansion über den Discount und Aufbau von Vertriebsstrukturen in europäischen Märkten
- Operative KAM-Expertise in der Arbeit mit den gängigen Retailern in Frankreich und Belgien (Carrefour, Leclerc, Auchan etc.)
- Operative KAM-Erfahrung in der Führung eines Hard Discount-Kunden, idealerweise Lidl in Deutschland und international
- Branchenexpertise aus FMCG, ideal Erfahrung in der Frische
- Erfolgreich in der Akquise von Neugeschäft mit starker Ergebnis-Orientierung, Umsetzungsstärke, Ownership und hoher Agilität
- Teamorientiert und positiv denkende Management-Persönlichkeit
- Verhandlungssichere Französischkenntnisse
- Abgeschlossenes BWL-Studium oder vergleichbare kfm. Ausbildung

Let's get connected:   

**INCHARGE**  
connecting the best heads in consumer goods

## Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen

Sollten Sie sich mit Ihren Kompetenzen und Erfahrungen von dieser Stelle angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen. Uwe Conradi berät Sie gern telefonisch unter + 49 421 22 33 93 0.

InCharge Management GmbH Nord  
Konsul-Smidt-Str. 8e - 28217 Bremen

InCharge Management GmbH Süd  
Maximilianstraße 2 - 80539 München

[www.incharge-management.com](http://www.incharge-management.com)

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an [bewerbung@incharge-management.com](mailto:bewerbung@incharge-management.com) unter:

**Angabe der Referenz: IKA-FR**  
**Angaben zu frühestem Startdatum/Gehaltserwartung**

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Unterlagen und Daten streng vertraulich. Erst nach Ihrer expliziten Freigabe leiten wir diese an unseren Mandanten weiter.