

KEY ACCOUNT MANAGER AFG (m/w/d)

Standort: Berlin, Zeven
Referenz: KMG-BE



ETABLIERTER FMCG-SPEZIALIST

- Unser Mandant TSI ist ein etabliertes FMCG-Unternehmen mit einer starken Position in DACH, sowohl im Marken- als auch im PL-Segment
- Die Unternehmenskultur ist mittelständisch geprägt, mit kurzen Entscheidungswegen und hoher Marktnähe, nicht nur zu deutschen, sondern auch zu internationalen Handelsorganisationen
- TSI verfügt über eine besonders hohe Kompetenz, kundenspezifische Sortiments- & Produktkonzepte umzusetzen, und hat hier in verschiedenen Warengruppen eine beachtliche Marktposition
- Im Bereich der Handelsmarkensortimente bringt das Unternehmen langj. Erfahrung in der gemeinsamen Entwicklung mit Kunden, der Beschaffung & Vermarktung mit
- I. R. einer Nachfolgebesezung suchen wir nun den neuen KAM Getränke AfG (m/w/d)

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Eigenständige Betreuung definierter Zentralkunden im Getränke-Bereich mit voller Absatz-, Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Identifikation und Akquise von Neugeschäft bei Bestands- & Neukunden
- Verantwortung für Angebotserstellung und Angebotsversand sowie die Führung von Auftrags- & Abschlussverhandlungen
- Vereinbarung von Aktionen, deren Umsetzung und Nachverfolgung
- Eigenständige Erfassung aller Aktivitäten im CRM-System (Meetings, Telefonate, E-Mails, Angebote, Follow ups) zur transparenten Nachverfolgung
- Enge Kommunikation mit den Bereichsleitern und notwendigen Abteilungen, wie Einkauf und Marketing, im Unternehmen
- Vorbereitung und Teilnahme an Tagungen & Messen
- Der KAM AfG (m/w/d) berichtet an den Bereichsleiter Sales

IHRE CHANCEN

- Einstieg in einen erfolgreichen mittelständischen Markenartikler in Familienhand
- Arbeiten in einem Umfeld mit langfristiger, strategischer Ausrichtung und spürbarer Werteorientierung
- Übernahme eines potenzialstarken Bestandskundenkreises
- Hohes Entwicklungspotenzial für die unternehmenseigenen Marken
- Die Möglichkeit, in einem hochmotivierten Team und einem imageseitig sehr positiv aufgeladenen Segment zu arbeiten
- Persönliche Entwicklungsoption zum Group KAM (m/w/d) mit erweiterter Führungsverantwortung



Innovatives Unternehmen



Arbeit mit Trendsegmenten



Werteorientierung



Gestaltungsspielraum

IHR PROFIL

- Umfassende Kenntnisse zur deutschen Handelslandschaft
- Mehrjährige Berufserfahrung im nationalen Key Account Management, ideal im LEH sowie im Discount
- Vertraut mit professionellen/modernen KAM-Prozessen & -Abläufen
- Macher-Typ mit ausgeprägter Hands on-Mentalität und hoher Mittelstandsaffinität
- Kommunikationsstärke und unternehmerische Arbeitsweise
- Überzeugendes persönliches Auftreten und Verhandlungsstärke
- Studium der BWL oder vergleichbare kfm. Ausbildung
- Sehr gute MS Office-Kenntnisse, kommunikationssicheres Englisch



Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen

Sollten Sie sich mit Ihren Kompetenzen und Erfahrungen von dieser Stelle angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen. Manfred Wulf berät Sie gern telefonisch unter + 49 421 22 33 93 0.

InCharge Management GmbH Nord
Konsul-Smidt-Str. 8e - 28217 Bremen

InCharge Management GmbH Süd
Maximilianstraße 2 - 80539 München

www.incharge-management.com

Let's get connected:

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an bewerbung@incharge-management.com unter:

Angabe der Referenz: KMG-BE
Angaben zu frühestem Startdatum/Gehaltserwartung

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Unterlagen und Daten streng vertraulich. Erst nach Ihrer expliziten Freigabe leiten wir diese an unseren Mandanten weiter.

BITTE BEACHTEN SIE: Der Schutz Ihrer Daten hat schon immer einen besonders hohen Stellenwert für InCharge-Management GmbH. Wir begrüßen die Leitlinien der neuen Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) der EU und haben unsere Datenschutzerklärung angepasst. Bei der Kontaktaufnahme mit uns (z.B. per Kontaktformular, E-Mail, Visitenkartenübergabe, Telefon, Skype oder via sozialer Medien etc.) werden Ihre Daten und Angaben zur Bearbeitung der Kontaktanfrage und deren Abwicklung gem. Art. 6 Abs. 1 lit. b) DSGVO verarbeitet. Ihre Angaben können in einem Customer-Relationship-Management System („CRM System“) oder vergleichbarer Anfragenorganisation gespeichert werden. Informieren Sie sich gern jederzeit und regelmäßig über den Inhalt unserer Datenschutzerklärung über unsere Website www.incharge-management.com/datenschutz oder wenden sich an unseren Datenschutzbeauftragten.